

Examen 27: réassurance socles de compétences connaissances professionnelles	
1. l'Utilité de la réassurance	
1	Pouvoir expliquer dans quelle mesure la réassurance constitue une alternative à la détention de capital
2	Être capable d'expliquer comment la réassurance permet de stabiliser le résultat
3	Pouvoir expliquer comment la réassurance peut servir à augmenter la capacité de souscription
4	Pouvoir expliquer en quoi la réassurance constitue un support pour les activités d'assurance
5	Pouvoir expliquer ce que sont des captives de réassurance
2. Les formes traditionnelles de la réassurance	
6	Être capable d'expliquer la différence entre facultatives et traités
7	Être capable de décrire les principales caractéristiques de la réassurance proportionnelle
8	Être capable de décrire les principales caractéristiques de la réassurance non proportionnelle
9	Pouvoir décrire en détail le fonctionnement d'une Quota-share (quote-part) et d'une Surplus (excédent de plein)
10	Pouvoir décrire en détail le fonctionnement d'une Excess-of-loss (excédent de sinistre) et d'une Stop-loss (excédent de perte)
3. Les aspects contractuels	
11	Être capable de comparer la réassurance avec la coassurance
12	Pouvoir énumérer et décrire les conditions générales et les clauses générales d'un contrat de réassurance
13	Être capable d'expliquer les clauses particulières de la réassurance proportionnelle
14	Être capable d'expliquer les clauses particulières de la réassurance non proportionnelle

15	Être en mesure d'expliquer le fonctionnement des "collatéraux"
4. Le marché de la réassurance	
16	Pouvoir citer les principaux réassureurs
17	Pouvoir citer les principaux courtiers de réassurance
18	Être en mesure de décrire le rôle des agences de notation
5. La comptabilité technique	
19	Pouvoir expliquer le traitement comptable des contrats par année comptable Pouvoir expliquer le traitement comptable des contrats par année de souscription Pouvoir expliquer le traitement comptable des contrats par année de survenance Pouvoir expliquer le traitement comptable des contrats par année de déclaration
6. Réassurance et solvabilité	
20	Être à même d'expliquer le lien entre la réassurance et la marge de solvabilité
7. Les principes de base du pricing	
21	Pouvoir préciser quelles sont les données utilisées pour le pricing
22	Être en mesure d'expliquer l'indexation des données
23	Être capable d'expliquer la notion de "burning cost" (taux de flambage)
24	Être capable d'expliquer la notion de "rate on line"
25	Être capable d'expliquer les notions de base de la modélisation
8. Sujets spécifiques	
26	Être à même d'expliquer le fonctionnement d'une entreprise de réassurance
27	Pouvoir commenter la gestion des sinistres au sein d'une entreprise de réassurance